BIG DATA UND IHRE RELEVANZ FÜR KMU

Kür und Pflicht im Daten-Management für kleine und mittlere Unternehmen



Mag. (FH) Alexandra Vetrovsky-Brychta EDay, 06. 03. 2014

BIG DATA - DAS VERSTÄNDNIS

Intelligente Gewinnung

Optimale Aufbereitung

Konsolidierung & Analyse



BIG DATA - DATENARTEN

Stammdaten

- "Feste Daten"
- bleiben über einen längeren Zeitraum gleich, z.B.: Name, Adresse

Strukturierte Daten

- Stammdaten
- Bewegungsdaten

Bewegungsdaten

- "Variable" Daten"
- ändern sich ständig, z.B.: Umsätze, Bestellmenge, etc.

Unstrukturierte Daten

- verschiedenste Quellen
- Social Media, User generated content, etc.

BIG DATA - DIE AUSPRÄGUNGEN

Big Data Technologie

Big Data Analytik

Big Data Qualität



WAS BESTIMMT DIE QUALITÄT EINES DATENSATZES?

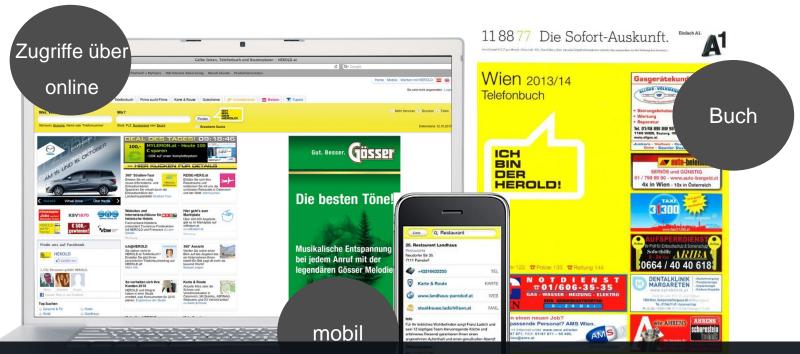
Informationsgehalt

Relevanz

Aktualität



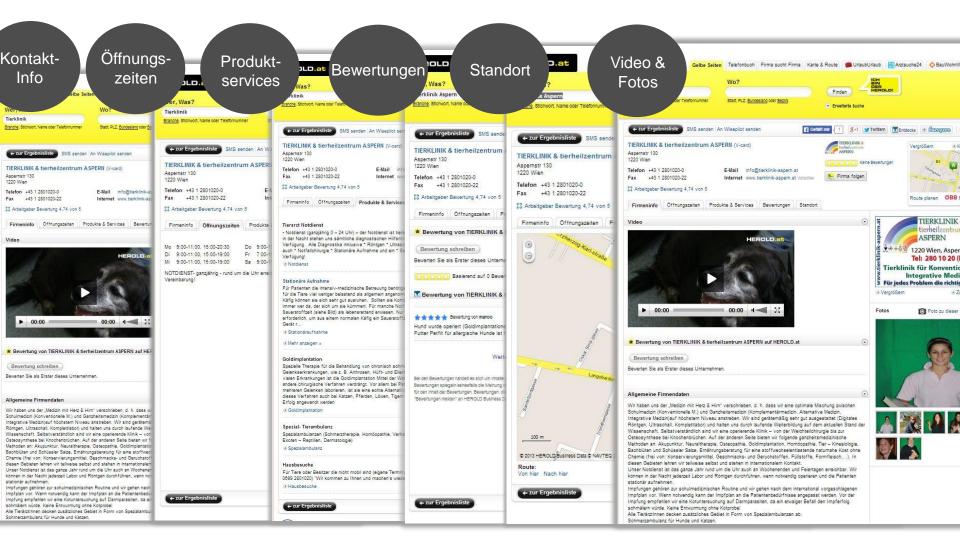
DATENQUALITÄT BEI HEROLD



- 360.000 Firmendaten
- User schätzen: Aktualität, Qualität und Richtigkeit
- Firmen schätzen: Leads zu kaufwilligen Konsumenten



BEISPIEL: TIERKLINIK ASPERN



DATENQUALITÄT DURCH:

Informationsgehalt über Tiefendaten

- (Selbst-)Auskünfte von Firmen
- Nutzung von Crowdsourcing
- Crawling

Aktualität über Neugründung/Schließung/Umzug

Manuelle Recherche /
 Verkaufsmannschaft

Relevanz über Kategorisierung

 Systematisches semiautomatisiertes Klassifizieren

User Generated Content = Bewertungen

Fazit:

Die intelligente Kombination von Mensch UND Maschine garantiert die Datenqualität und damit auch Kundengewinnung und -bindung.

BIG DATA QUALITÄT FÜR KMU Die Pflicht

Mehr Relevanz

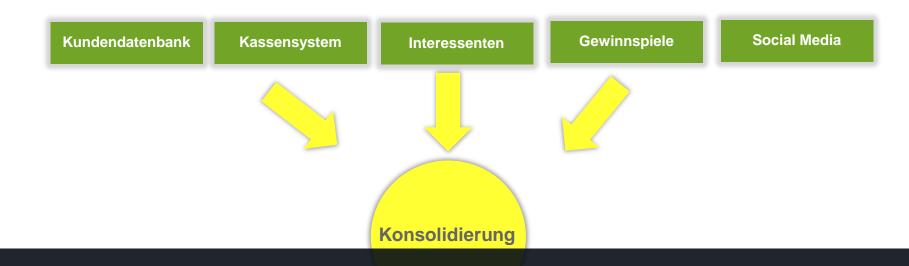
- Zusammenführen verschiedener Datenquellen
- Datenmanagement

Mehr Aktualität

- Wartung und Pflege Ihrer Daten
- Umzüge / Konkurse / Verstorbene



MEHR RELEVANZ



Mehr und bessere Entscheidugsgrundlagen bzw. zielgruppengerichtete crossmediale Kommunikation



MEHR AKTUALITÄT

Adressen-Check

 prüft, bestätigt und korrigiert die Interessenten- oder Kundenadressen postalisch

Dubletten-Check

 die Dubletten innerhalb Ihres Datenbestands werden identifiziert und gekennzeichnet bzw. eliminiert

Purge-Check

•Umzüge, Verstorbene, Konkurse, Robinson-Liste etc.



Hans Huber Alfred-Krupp-<u>Straße</u> 21



Hans Huber Alfred-Krupp-Gasse 21

Max Musto mann Müllerga se 9 4829 Masterstadt

PRÜFEN UND NORMIEREN

- Zulässige Schreibweise der Adresse
- 611.199 Umzüge in 2012 (Quelle: Statistik Austria)
- 79.436 Verstorbene in 2012 (Quelle: Statistik Austria)



Mehr Informationsgehalt

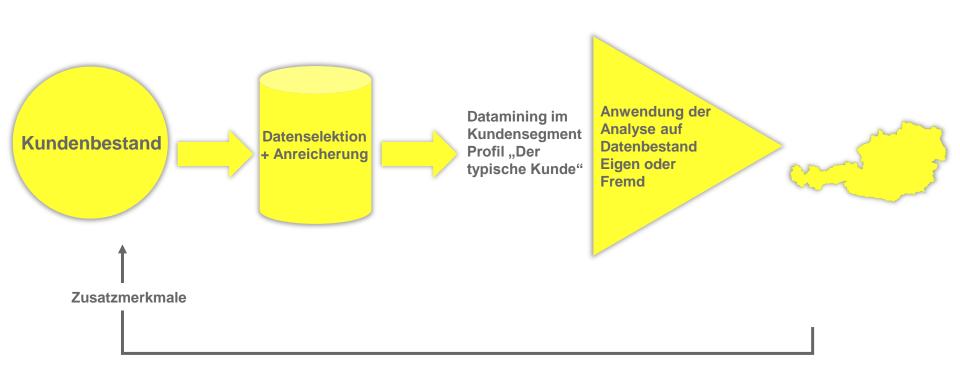


MEHR INFORMATION

- X Fragen zur Dialogsteuerung:
 - Mit welchen Kunden erziele ich welchen Umsatzanteil?
 - Wer sind meine guten Kunden?
 - Wie sehen meine Kunden aus?
 - Welche Informationen habe ich über meine Kunden?
 - Wie viele Kunden habe ich verloren?
 - Wie und über welches Medium kann ich meine Stornos reaktivieren?
 - etc.
- 1 Antwort: Kundenstrukturanalyse

PROZESS ANALYSE

Analyseprozess und Selektion geeigneter Zielgruppenadressen



Maßnahmen / Kampagnen

FAZIT

- die Datenbasis muss informativ, relevant und aktuell sein.
- die intelligente Nutzung der Daten muss im Vordergrund stehen.
- Big Data verhilft Ihnen zu neuen Kunden, aber auch zu intensiveren Kundenwissen und -beziehungen und dadurch zu mehr Umsatz.

DANKE FÜR
IHRE
AUFMERKSAMKEIT
UND
VIEL ERFOLG!



Mag. (FH) Alexandra Vetrovsky-Brychta Kontakt: alexandra.vetrovsky-brychta@herold.at